

FME helpt maakbedrijven flexibeler te worden

Maak je productieorganisatie en supply chain klaar voor groei of weerbaar voor ingrijpende ontwikkelingen. FME Operations & Supply Chain adviseurs verschaffen je snel inzicht met de gratis FME Operations Quickscan. Zo weet je waar je staat en hoe je dit aanpakt.

De energietransitie biedt technologiebedrijven grote kansen. De vraag naar systemen en onderdelen benodigd voor bijvoorbeeld warmtepompen, infrastructuur voor elektrisch rijden en nieuwe energiesystemen overstijgt structureel de beschikbare capaciteit. Dit leidt voor veel Nederlandse maakbedrijven tot uitdagingen: hoe kan er effectief en snel opgeschaald worden, met behoud van gezonde bedrijfsvoering en performance voor klanten, in de wetenschap dat capaciteit schaars is en concurrenten op dezelfde marktkansen duiken?

Als managing of operations director sta je vaak alleen voor dit soort uitdagingen en vraag je je af wat de positie is van jouw bedrijf, en hoe je verstandig en proactief kunt doorgroeien. Heb je een aanspreekpunt om te sparren over je productie- en logistieke strategie en hoe je organisatie daar op te ontwikkelen? Hoe wordt je weerbaarder en tegelijkertijd competitief? En wat kun je leren van gelijksoortige bedrijven in de branche?

Slimme en snelle ketens (lean) zijn onveranderd nodig, maar het wendbaar maken van je onderneming én keten geeft een extra dimensie. Analyseer en beoordeel samen met onze FME Operations & Supply Chain adviseurs je organisatorische uitdagingen en neem beslissingen om je bedrijf flexibel én weerbaar te maken op verschillende terreinen.

FME AANBOD: GRATIS QUICK SCAN OPERATIONS & SUPPLY CHAIN

FME biedt haar leden een Quick Scan Operations aan: Na een **Orientatiegesprek** voeren we kosteloos een **Operations Quickscan** uit: een initiële analyse van het verbeterpotentieel van het bedrijf. Deze wordt vaak gevolgd door een **Operations Roadmap**: een uitgewerkt plan van aanpak, met duidelijke focus, concreet onderbouwd verbeterpotentieel, gedefinieerde verbeterprojecten en draagvlak bij alle kernspelers. In 2 à 3 weken uitgevoerd, op basis van een vooraf vastgesteld vast budget.

WAAROM EEN QUICKSCAN

Je hebt groeiambities, of je moet je processen aanpassen aan ingrijpende veranderingen. De winstgevendheid blijft achter en efficiëntieverbetering stond al op je agenda. Maar heb je geen inzicht in het aanwezige verbeter- of veranderpotentieel, is het onvoldoende duidelijk waar én hoe te starten en ontbreekt focus?

WAT DOEN WE VOOR JE?

We maken tijdens de quickscan een 'foto' van de huidige bedrijfssituatie:

- wat kenmerkt de huidige manieren van werken? (Proces, Organisatie, Mindset)?
- hoe beïnvloedt dit de resultaten? (zowel operationeel als financieel)

HOE DOEN WE DAT?

Jij geeft de strategische doelstellingen aan, welke sprong het bedrijf wil maken en brengt ons in contact met de kernspelers van het bedrijf. Samen verzamelen we de noodzakelijke operationele KPI's. Wij kwantificeren het aanwezige verbeterpotentieel en presenteren dit aan het management:

- inzicht in pijnpunten & verbeterkansen
- prioriteiten voor optimalisatie

WAT LEVEREN WE OP NA DE QUICKSCAN?

Een rapportage met duidelijke prioriteiten voor optimalisatie. Onze adviseurs kunnen daarna desgewenst begeleiden om de noodzakelijke acties uit te voeren.

Vaak blijkt na onze interventies 25 -75 % volumegroei in dezelfde fabriek of 20 - 30% productiviteitsverbetering mogelijk, lukt het om first-time-right sterk te verbeteren (van laag naar > 90%), en weten we doorlooptijden te halveren.

Wil je een quickscan plannen?

Mail naar fmeserviceteam@fme.nl
of bel 088 400 8400